



**IT Circle
NEDERLAND**

13 JANUARI 2026

10:00 - 11:30

ZET HET FUNDAMENT GOED NEER: SUCCES IN INKOOP EN CONTRACTMANAGEMENT BEGINT HIER

Ontdek hoe fundamentele inkoop-eisen (non-functional requirements) helpen bij het inkopen van zowel grote systemen en kleinschalige innovatieve oplossingen.

DOELGROEP

Inkoopprofessionals, contract & leveranciersmanagers, ICT-architecten, systeemontwerpers, projectleiders, security officers, privacy officers

PROGRAMMA

10:00 Welkom en introductie
10:15 Presentatie en interactie
11:00 Rondvraag
11:25 Conclusie en vervolg

ONLINE VIA TEAMS

VOORBEREIDING

Zijn er knelpunten die je in de sessie wilt toetsen of ideeën voor verbetering wilt ophalen?

Waar functionele eisen beschrijven wat een systeem moet doen, bepalen foundational requirements (non-functional requirements) de randvoorwaarden waarbinnen dat systeem kan functioneren — denk bijvoorbeeld aan beveiliging, privacy eisen, betrouwbaarheid, integratie, architectuur, data-eisen en duurzaamheid.

Tijdens deze online sessie gaan we in op de vraag:

“Hoe leg je een stevige basis die de lange termijn belangen van de organisatie richting leveranciers waarborgt op cruciale onderwerpen?”

De Technische Universiteit Eindhoven (Karin van der Esch) deelt de visie en ervaringen, gebaseerd op recent, in samenwerking met o.a. SURF, Wageningen University & Research en de Universiteit van Tilburg opgestelde foundational requirements. Samen bespreken we hoe organisaties deze basisprincipes (standaarden) kunnen verankeren in hun inkoop- en ontwikkelprocessen.

Wat passeert de revue?

- Inleiding door TU Eindhoven: het belang van sterke foundational requirements.
- Lessons learned uit de praktijk, toepassing standaarden.
- Discussie over de balans tussen innovatie, standaardisatie en compliance.
- Praktische voorbeelden en handvatten voor toepassing in je eigen organisatie.

TU/e EINDHOVEN
UNIVERSITY OF
TECHNOLOGY

Aanmelden via [CLICK](#) of via de IT Circle Community Officer van jouw organisatie

WWW.ITCIRCLE-NEDERLAND.NL